

## **IVPC 4.0 (società del Gruppo IVPC operante nel settore delle rinnovabili), nell'ambito della sua attività di vendita di energia e gas per clienti business e residenziali cerca Area Manager da inserire in organico.**

La risorsa ricercata si occuperà dello sviluppo dei clienti PMI e Family, sarà il/la principale responsabile dell'area affidata definendo con la Direzione Commerciale le strategie di sviluppo, di ricerca di nuove fonti e opportunità di contatto per l'espansione commerciale. Si occuperà di gestire e coordinare la rete vendita indiretta costituita da agenti e agenzie di commercio specializzate nella vendita di energia elettrica, gas naturale e dei prodotti complementari. La posizione prevede lo sviluppo della rete di vendita, la ricerca e formazione degli agenti di commercio, la gestione delle azioni commerciali, l'interfaccia con le funzioni aziendali in accordo con le politiche societarie.

Nello specifico si occuperà di:

- Sviluppare la presenza sul territorio implementando la rete agenti.
- Definire con la Direzione Commerciale i piani provvigionali e i premi per la rete vendita indiretta
- Gestire i Clienti Direzionali già acquisiti riferiti alla propria Area, con attenzione particolare al post-vendita
- Coordinare le attività e le Risorse del Point Aziendale
- Affiancare gli agenti o le agenzie nelle visite commerciali strategiche
- Aggiornare la rete sui nuovi prodotti o servizi proposti
- Implementare la reportistica di vendita secondo cadenza definita con la Direzione Commerciale
- Partecipare alle riunioni commerciali interne.

### **Requisiti richiesti:**

- Precedente esperienza sul territorio di riferimento nella vendita di energia elettrica e gas, servizi alle PMI e alle famiglie
- Ottime capacità di relazione e di negoziazione commerciale
- Visione commerciale nel favorire lo sviluppo della propria area
- Capacità di pianificazione e orientamento agli obiettivi

### **Requisiti tecnici:**

- Conoscenza del mercato elettrico e del gas naturale
- Capacità di utilizzo dei principali strumenti MS Office (Word, Excel, Outlook)

### **Capacità:**

- Capacità di lavorare con agenti e utenti finali, con forte coinvolgimento operativo
- Capacità di fornire supporto tecnico-commerciale e assistenza ai clienti della propria area
- Capacità di lavorare in gruppo e collaborare con tutte le funzioni aziendali
- Saper individuare le priorità e organizzare il proprio tempo e le proprie risorse per conseguire gli obiettivi alle scadenze prefissate
- Familiarità nella preparazione di report

### **Attitudini:**

- Proattività, energia e forte orientamento ai risultati
- Flessibilità, capacità di lavorare sotto pressione e per obiettivi
- Personalità molto organizzata ed efficiente
- Atteggiamento positivo, capace di auto motivarsi e determinato
- Spirito innovativo

*La figura che stiamo ricercando ha maturato un'esperienza pregressa di almeno tre anni nel ruolo e nel settore. La retribuzione sarà commisurata alle effettive competenze del candidato prescelto.*

*Per maggiori informazioni consulta il sito [www.ivpc.com](http://www.ivpc.com) sezione "Lavora con noi"*

**I Curricula Vitae dovranno essere inviati a [ufficio.personale@ivpc.com](mailto:ufficio.personale@ivpc.com)**